



# SCOPE YOUR BUSINESS MODEL

## FÅ SKABT DIN STRATEGISKE TILGANG TIL EKSPORT Gennem LOKAL VURDERING AF DIN FORRETNINGSMODEL.

- Vækst og eksport – få et perspektiv på hvordan dit første skridt ind på marked kan se ud
- Hurtig afklaring på ressourcer og spørgsmål
- Få skabt din virksomheds strategiske beslutningsgrundlag

**O<sub>2</sub>matic**

*"VI HAR VÆRET MEGET TILFREDSE MED FORLØBET, OG DET HAR HAVT STOR STRATEGISK BETYDNING FOR VORES PRIORITERING ... TC HAR FORSTÅET VORES VERDEN OG ER KOMMET MED LØSNINGER, DER MATCHER NETOP VORES VIRKSOMHED."*

FARZAD SABER, O2MATIC

**BalancAir**

*"MED ET MINIMALT FORBRUG AF TID FIK VI EN GOD, OVERORDNET FORSTÅELSE FOR DE MULIGHEDER OG UDFORDRINGER DER LIGGER I KINA FOR BALANCAIR. DET GØR DET MULIGT FOR OS, AT KUNNE TAGE NOGLE STRATEGISKE BESLUTNINGER I FORHOLD TIL HVORNÅR OG HVORDAN VI SKAL INKORPORERE KINA I VORES EKSPANSIONSPLANER."*

ASGER HEE STJERNHOLM, BALANCAIR

**Retinalyze®**

*"DER HAR VÆRET RIGTIG GODT UDBYTTE AF VORES BUSINESS MODEL ASSESSMENT, SOM VI HAR LAVET SAMMEN MED THE TRADE COUNCIL... RESULTATET ER EN SAMMENSÆTNING AF MULIGE VEJE FOR OS AT GÅ, MENS VI HAR FÅET IDENTIFICERET POTENTIELLE SAMARBEJDSPARTNERE OG HAR KONTAKTET NOGLE AF DEM."*

THOMAS D. NIELSEN, RETINALYZE

**otiom®**

*"JEG ER MEGET IMPONERET OVER THE TRADE COUNCIL, DET KINESISKE SUNDHEDSTEAM OG IKKE MINDST DEN FORRETNINGSMODEL SOM ER BLEVET UDARBEJDET OG FORESLÅET OTIOM. VORES VIRKSOMHED HAR FÅET UNIK VIDEN OM DET KINESISKE MÅRKEDE, SOM BETYDER, AT VI NU VED HVORDAN VI SKAL FORHOLDE OS, NÅR VI SKAL TAGE FØRSTE SKRIDT."*

RICKI TOFTELUND LARSEN, OTIOM



### DU SKAL OPFYLDE VISSE BETINGELSER FOR AT KOMME I BETRAGTNING TIL PROGRAMSTØTTE:

Der kan modtages 75% finansieringsstøtte til programmet såfremt din virksomhed kan defineres som SMV efter EU's kriterier:

- Beskæftiger mindre end 250 personer og enten har en årlig omsætning, der ikke overstiger 50 mio. EUR, eller en årlig samlet balance på højst 43 mio. EUR.
- Max 300.000 EUR modtaget i offentlig støtte over de seneste tre år (EU de minimis).

For yderligere information kontakt The Trade Councils SMV-team: [eigsme@um.dk](mailto:eigsme@um.dk)